

# WIT販売RIA v2.0

カスタマイズ可能！！ WEB/ASP/SaaS対応！！ Windows Mobile対応！！

好評を頂いております「WIT販売RIA」の最新版 v2.0をリリース致します。

最新のMagic uniPaaS V1.9g対応により、カーソルの自動位置付け(インクリメンタルサーチ)と画面状態保持の機能が可能となりました。更に「操作ログ履歴」「送り状伝票印刷」「WIT顧客RIA連携」その他の機能追加を行いました。

「WIT販売RIA」は、最初からWEB/LAN/WAN対応の**リッチ・インターネット・アプリケーション(RIA)**となっていますので**クラウド・コンピューティング**の多様なネットワーク環境下ですぐにスタートできます。

新規にWEB開発やパッケージ開発を検討されている方、開発費用と運用費用を大幅に削減したい方へ、是非、推奨致します。

## WIT販売RIAの特徴

- [ I ] ソース公開型、カスタマイズ可能
- [ II ] WEB/LAN/WAN標準対応、ASP/SaaS 対応可能
- [ III ] マルチOS/マルチDB/マルチリンガル、各種システム連携対応可能
- [ IV ] 販売・仕入・在庫管理の高機能トータル「販売管理システム」
- [ V ] 低価格

ソース公開で **120,000円**

## v2.0での主な機能追加

- ①カーソル自動位置付け(インクリメンタルサーチ)と画面状態保持
- ②内部統制に有効な「操作ログ履歴」
- ③送り状伝票印刷(福山通運・ヤマト運輸)
- ④WIT顧客RIA v2.0との連携
- ⑤納入先、発送先の指定
- ⑥マスターデータのエクスポート/インポート(得意先、仕入先、商品)
- ⑦マスターコードの自動採番(得意先、仕入先、商品)
- ⑧ReportsMagic V1.4への対応

## v1.5での主な機能追加

- ①Pervasive、Oracle、SQLServer標準対応、DB2/400も動作可能
- ②無償アドインツールの「PowerPivot for Excel 2010」に対応
- ③全事業所の集計が可能(日報、月報、推移表、順位表、分析表)
- ④倉庫管理機能の追加、セット商品、生産伝票入力機能の追加

The screenshot displays the WIT Sales RIA software interface. It includes several windows: a main menu on the left with options like '見込明細出力' and '売上明細出力'; a central data entry window with columns for '品名', '数量', '単価', and '金額'; and a right-side window showing a '納品書' (Delivery Note) and '請求書' (Invoice) with detailed item lists and amounts. The interface is designed for efficient data entry and management.

WEB/ASP/SaaS対応



### オプション

- EAIツール (jBOLT)
- BIツール (Excel PowerPivot)
- CRM/SFA (WIT顧客RIA)

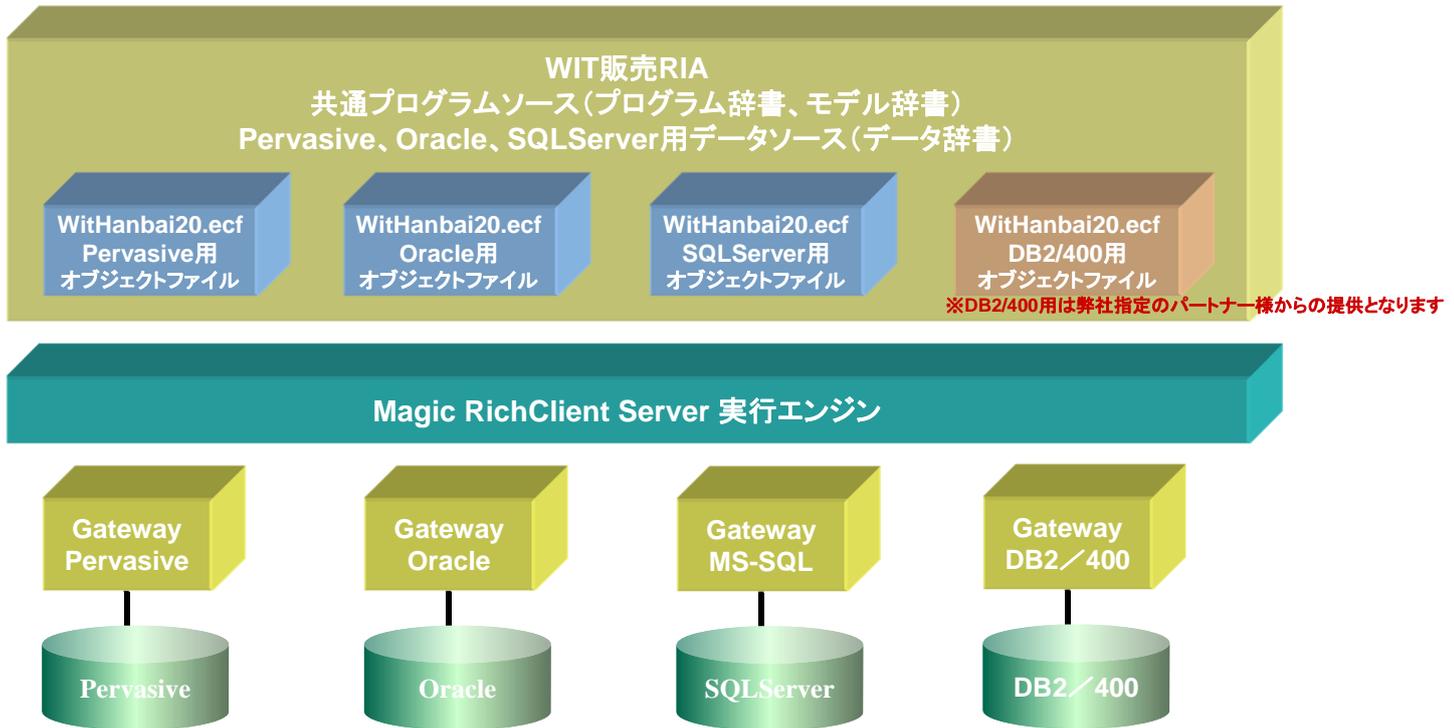
This block contains two data visualization reports. The top report is a table titled '商品売上効果実績' (Product Sales Effectiveness Results), showing sales performance for various products from 2009 to 2010. The bottom report is a bar chart titled '商品売上月別' (Product Sales by Month), showing monthly sales trends for different product categories.

### オプション

- スマートフォン
- ハンディーターミナル

# ① Pervasive、Oracle、SQLServer標準対応

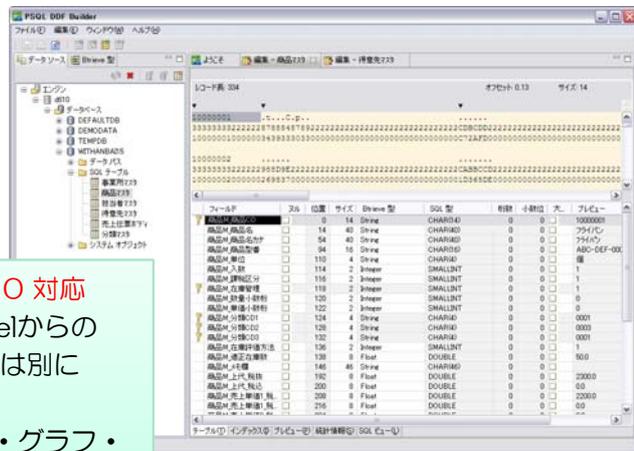
・プログラムのカスタマイズをしなくても Pervasive、Oracle、SQLServer でそのまま動作可能です  
 (プログラム辞書・モデル辞書を全て共通化しました。データ辞書はデータソース名の記述が異なるため別々となっていますが  
 必要なデータ辞書をコピーするだけです。)



# ② PowerPivot for Excel 2010 対応

- ・データ分析にも使い慣れたExcelが利用できます
- ・大幅に機能強化された PowerPivot for Excel 2010(無償アドインツール)に対応したため高額なBIツールが必要ありません
- ・SQLServerとOracleへはPowerPivotで直接アクセス可能です
- ・PervasiveへはDDF定義を用意、ODBC接続でMS Queryが使用可能です  
 (Pervasiveの場合ピボットテーブルは使用できますが、PowerPivot は使用できません)

## ●Pervasive DDF定義

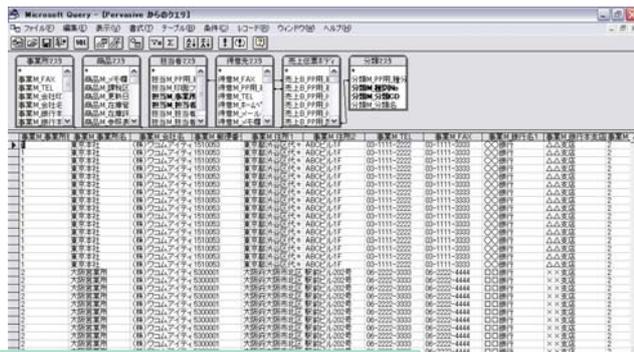


## ●PowerPivot for Excel 2010

### ■PowerPivot for Excel 2010 対応

- ・データのキー項目には、Excelからの分析が可能のように複合キーとは別に単一キーを設定しました。
- ・Excelから自由に集計・分析・グラフ・帳表出力が可能です

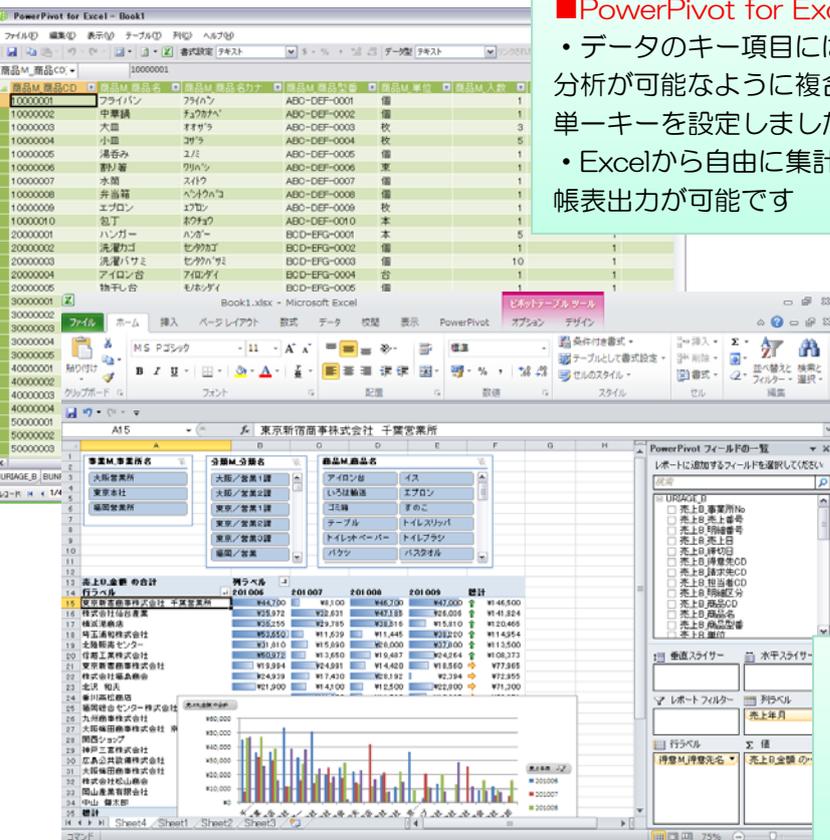
## ●MS Query (ODBC接続)



### ※PowerPivot for Excel 2010

〈従来のピボットテーブルからの強化点〉

- ・行数・列数の限界を超え、高速処理
- ・多次元 DB を Excel 上に構築
- ・様々なデータソースに接続



# PowerPivot for Excel 2010 用の売上分析・グラフサンプル (得意先別、商品別、担当者別)

スライサー項目をクリックするだけで自動絞込を行い表・グラフに即反映されます

【得意先売上実績表】

事業M\_事業所名

- 大阪営業所
- 東京本社
- 福岡営業所

分類M\_分類名

- 大阪/営業1課
- 大阪/営業2課
- 東京/営業1課
- 東京/営業2課
- 東京/営業3課
- 福岡/営業

商品M\_商品名

- アイロン台
- イリス
- いろは輸送
- エプロン
- ゴミ箱
- すのこ
- テーブル
- トイレスリッパ
- トイレトペーパー
- トイレブラシ
- バケツ
- バスタオル

→

売上金額/得意先	列ラベル	201006	201007	201008	201009	総計	推移
行ラベル							
東京新宿商事株式会社 千葉営業所		¥41,700	¥3,100	¥45,200	¥47,000	¥146,500	
株式会社山台産業		¥25,972	¥29,631	¥47,185	¥26,036	¥148,824	
精進洋行		¥38,255	¥29,785	¥38,616	¥15,810	¥122,466	
北陸販売センター		¥31,810	¥15,890	¥28,000	¥37,800	¥113,500	
埼玉通和株式会社		¥51,680	¥10,500	¥10,900	¥36,400	¥109,480	
信達工業株式会社		¥50,972	¥13,650	¥19,487	¥24,264	¥108,373	
東京新宿商事株式会社		¥19,994	¥24,991	¥14,420	¥18,560	¥77,965	
北沢 和夫		¥21,900	¥14,100	¥12,500	¥22,500	¥71,000	
香川高松商店		¥41,980	¥11,726	¥16,285	¥9,971	¥80,962	
株式会社福島商會		¥23,580	¥16,600	¥2,850	¥2,280	¥45,310	
福岡総合センター株式会社		¥19,300	¥21,520	¥7,120	¥7,900	¥55,840	
九州商事株式会社		¥11,150		¥21,800	¥14,800	¥47,750	
大阪梅田商事株式会社 京都営業所		¥36,300	¥0	¥8,900		¥45,200	
関西ショップ		¥2,900	¥20,700	¥10,850	¥10,400	¥44,850	
広島公共設備株式会社			¥12,520	¥28,635	¥41,155	¥82,310	
神戸三宮株式会社		¥13,300	¥18,400	¥11,900	¥7,550	¥50,150	
大阪梅田商事株式会社		¥25,800		¥11,900	¥3,700	¥41,400	
岡山産業有限公司		¥11,630	¥5,194	¥8,715	¥7,434	¥32,973	
株式会社松山商會		¥8,330		¥15,150	¥8,120	¥31,600	
中山 健太郎			¥4,800	¥16,200		¥21,000	
総計		¥419,773	¥286,221	¥376,039	¥343,774	¥1,425,807	

売上金額/得意先

【得意先売上実績表】

事業M\_事業所名

- 大阪営業所
- 東京本社
- 福岡営業所

分類M\_分類名

- 大阪/営業1課
- 大阪/営業2課
- 東京/営業1課
- 東京/営業2課
- 東京/営業3課
- 福岡/営業

商品M\_商品名

- アイロン台
- イリス
- いろは輸送
- エプロン
- すのこ
- トイレスリッパ
- トイレブラシ
- バスタオル

→

合計/売上B_金額	列ラベル	201006	201007	201008	201009	総計
行ラベル						
香川高松商店		¥36,300	¥41,980	¥11,726	¥11,900	¥102,906
大阪梅田商事株式会社 京都営業所		¥0	¥0	¥8,900	¥0	¥8,900
関西ショップ		¥2,900	¥20,700	¥10,850	¥10,400	¥44,850
広島公共設備株式会社		¥13,300	¥18,400	¥11,900	¥7,550	¥50,150
神戸三宮株式会社		¥25,800	¥11,900	¥3,700	¥41,400	¥82,800
岡山産業有限公司		¥11,630	¥5,194	¥8,715	¥7,434	¥32,973
株式会社松山商會		¥8,330		¥15,150	¥8,120	¥31,600
中山 健太郎			¥4,800	¥16,200		¥21,000
総計		¥72,480	¥98,454	¥102,461	¥99,000	¥372,395

合計/売上B\_金額

【担当者売上実績表】

年月/担当	列ラベル	井原 謙二	岡村 忠弘	原 啓太	高田 真二	合田 弘美	佐々木 浩市	山本 史彦	総計
201004		¥12,820	¥18,794	¥26,140	¥39,663	¥30,990	¥60,804	¥52,294	¥241,305
201005		¥36,240	¥24,587	¥15,400	¥47,472	¥34,670	¥64,341	¥31,240	¥254,250
201006		¥11,150	¥50,972	¥23,580	¥64,094	¥53,710	¥87,335	¥35,972	¥328,014
201007			¥13,650	¥16,600	¥33,091	¥29,990	¥40,285	¥32,631	¥166,247
201008		¥21,800	¥19,487	¥26,850	¥61,120	¥40,500	¥49,516	¥47,185	¥266,468
201009		¥14,600	¥24,264	¥2,280	¥65,560	¥60,800	¥52,210	¥26,036	¥245,150
総計		¥98,610	¥151,754	¥110,850	¥311,800	¥280,460	¥355,191	¥225,358	¥1,501,823

年月/担当

【担当者売上実績率】

年月/担当	列ラベル	201004	201005	201006	201007	201008	201009	総計
佐々木 浩市		25%	25%	19%	24%	23%	21%	24%
高田 真二		16%	19%	20%	20%	23%	27%	21%
合田 弘美		13%	14%	16%	18%	15%	25%	17%
山本 史彦		22%	12%	11%	20%	18%	11%	15%
岡村 忠弘		8%	10%	16%	8%	7%	10%	10%
原 啓太		11%	6%	7%	10%	10%	1%	7%
井原 謙二		5%	14%	3%	0%	8%	6%	6%
総計		100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%

年月/担当

201004

【商品売上数実績表】

商品M_商品名	列ラベル	201004	201005	201006	201007	201008	201009	総計
行ラベル								
洗濯バサミ		180	160	50	80	70	200	740
雑巾		80	140	100	10	140	140	610
ハンガー		90	120	50	75	40	100	475
小皿		45	30	130	35	80	115	435
大皿		30	21	45	9	42	33	180
花の種セット		30	30	10	24	21	16	131
トイレトペーパー		40	15	19	20	20	7	121
角材(小)		20	0	20	36	34	11	110
芝生マット		8	19	24	25	16	11	103
プランター		16	14	20	8	20	18	96
割り箸		15	10	15	18	20	10	88
金具		2	5	17	42	10	10	86
バスタオル		15	12	30	4	17	8	86
ほうき		8	8	17	16	19	16	84
角材(大)		23	1	20	4	34	12	82
洗濯カゴ		19	10	6	15	12	16	78
トイレブラシ		13	17	11	10	15	11	77
イス		23	11	11	7	5	7	64
フライパン		9	11	6	8	6	16	56
天板(小)		3	3	9	24	11	5	52
テーブル		20	11	7	3	5	6	52
総計		686	648	617	473	637	745	3806

商品M\_商品名

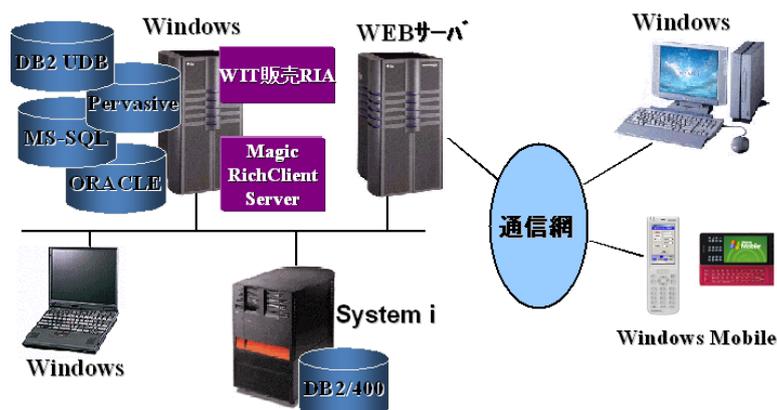
商品/売上年月

## [ I ] ソース公開型、カスタマイズ可能

- ◆ ソース公開でカスタマイズが可能
  - ・自由に機能追加や修正が可能
- ◆ 開発ツールで驚異的な生産性とメンテナンス性を誇る『Magic uniPaaS RIA※1』を採用
  - ・強力なモデルリポジトリ(辞書)の継承機能と、ローレベルなプログラミングを無くしビジネスロジックに特化した開発方法により、生産性はCOBOLやVB、JAVAやPHP、SilverlightやAdobe AIR、Rubyの5倍～10倍程度
- ◆ 帳票には自由設計可能でWEBにも対応された強力なレポートツール『ReportsMagic※2』を採用

## [ II ] WEB/LAN/WAN標準対応、ASP/SaaS 対応可能

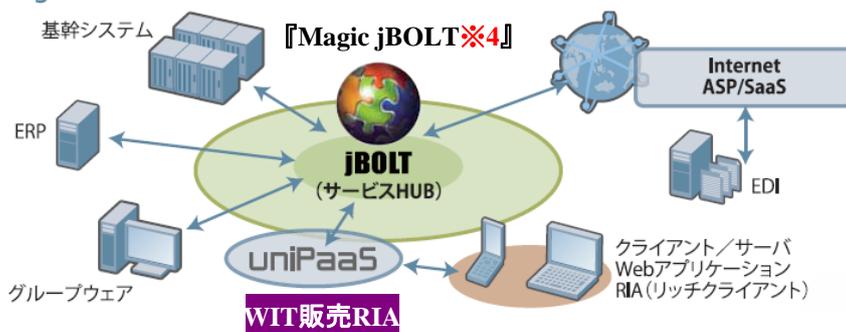
- ◆ 3階層WEBシステムを実現  
Citrix XenApp(MetaFrame)やWindows Terminal Service(WTS)が必要ないので
  - ・高額なライセンス費用が発生しない
  - ・サーバ台数が増加しない
  - ・システム管理者負担が増加しない
- ◆ センター集中管理によるTCOの削減
  - ・クライアント側には.NET Frameworkだけ
- ◆ LANと比較しネットワークトラフィックを軽減
- ◆ 回線速度は1Mbps以上でLANと同程度の速度
- ◆ スマートフォンやハンディターミナルなどの『Windows Mobile※3』に対応



## [ III ] マルチOS/マルチDB/マルチリンガル対応可能、各種システム連携対応可能

- ◆ 複数のOS、DB間でシームレスな運用が可能
- ◆ マルチリンガルサポート機能による多言語(英語・中国語・韓国語 他)の対応が可能
- ◆ EAIツールの『Magic jBOLT※4』を別途導入することで各種システムとの連携が可能

Magic uniPaaSアプリケーションとの連携

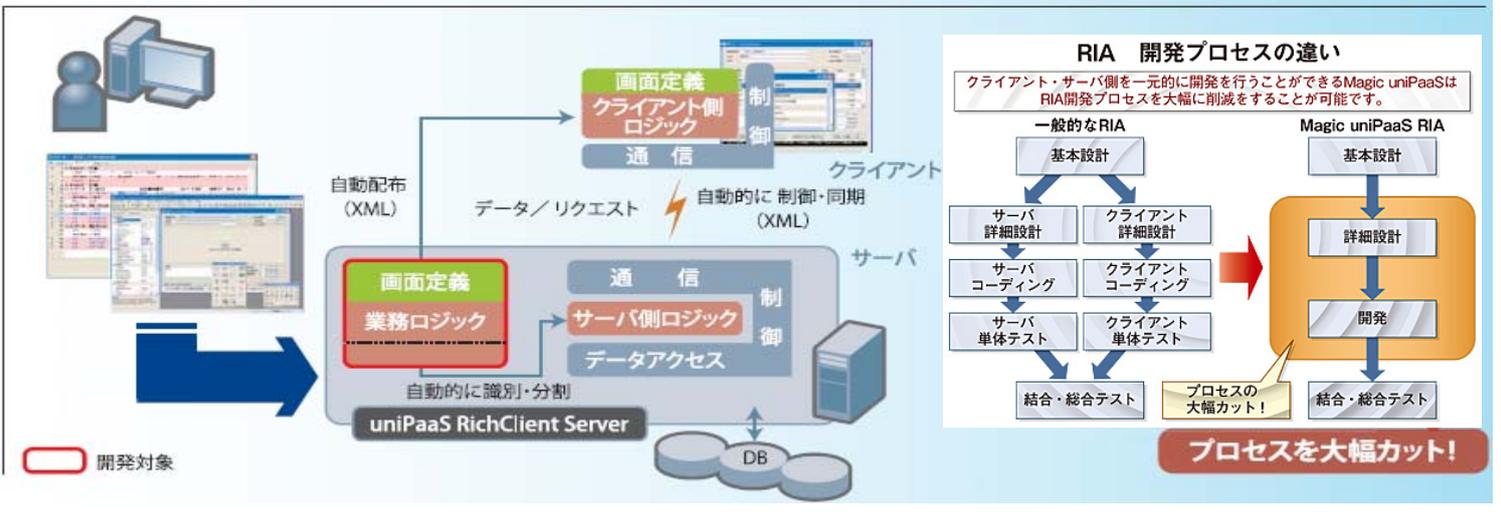


## [ IV ] 販売・仕入・在庫管理の高機能トータル「販売管理システム」

- ◆ 『販売・仕入・在庫管理』のトータルシステムを実現
  - ・市販の販売管理システムと同等レベルの多機能性と独自機能による高機能性を実現
  - 【商品発送通知メール送信 ※5】、【見積書メール送信】  
得意先の担当者宛てに、商品発送の通知メールを送信する機能があります。  
また、見積書メール送信においては、クライアント側に保存したPDFファイルを添付して送信することができます。
  - 【日次データ照会 ※6】  
カレンダー上の日をクリックするだけで、その日の「受注／売上／入金」データを参照することができます。
  - 【セキュリティ ※7】  
ユーザごとに、使用できるメニューを制限することができます。
- ・EXCEL連携、CSV出力機能
- ・他社販売管理システムからのデータ読み込み機能を標準装備(「弥生販売09」からの読み込み)
- ・内部統制に有効な「操作ログ履歴」

# ※1 『Magic uniPaaS RIA(Rich Internet Application)』

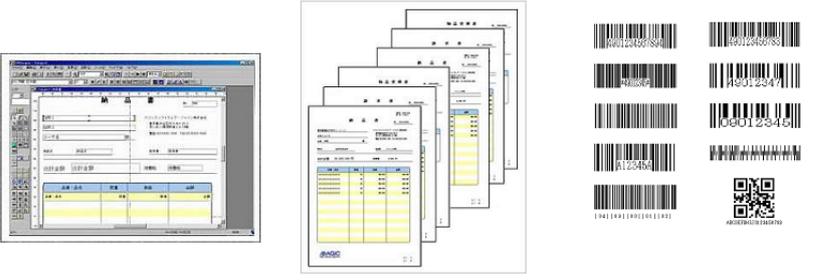
## Magic uniPaaS RIAの開発と実行



# ※2 『ReportsMagic』

## XML対応帳票ソリューション

- 日本の帳票印刷に求められる、精密なフォーム設計
- 容易な帳票変更に対応
- Magicとの優れた親和性(印刷機能の拡張)
- C/S、Web、リッチクライアントシステムでのシームレス対応
- データ圧縮、セキュリティにも対応



# ※3 『Windows Mobile』対応

- スマートフォン
- 顧客、営業情報、商品、在庫照会等
- ハンディターミナル(バーコードスキャナ)
- 入在庫、棚卸、商品管理等



※1~4の資料はマジックソフトウェア・ジャパン社からの提供です

# ※5 【商品発送通知メール送信】

メール内容

株式会社ウィットシステム システム開発部主任 山田 一郎 様  
お世話になります。ワコムアイティ総務部の鈴木です。  
先日ご注文いただきました商品につきまして、本日発送致しました。  
もし2日経っても商品が届かない場合や、不良品等ございましたら、弊社までご連絡下さい  
ますよう、お願い申し上げます。

株式会社 ワコムアイティ 総務部  
鈴木 太郎 (t-suzuki@wacom-it.co.jp)

# ※6 【日次データ照会】

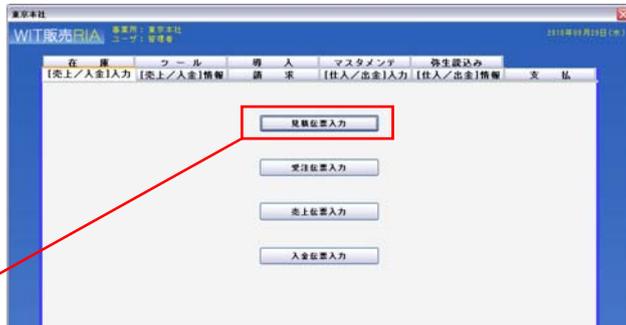
さらにズームすると、伝票内容が参照可能

# ※7 【ユーザー一覧】→【セキュリティ】

ログイン画面

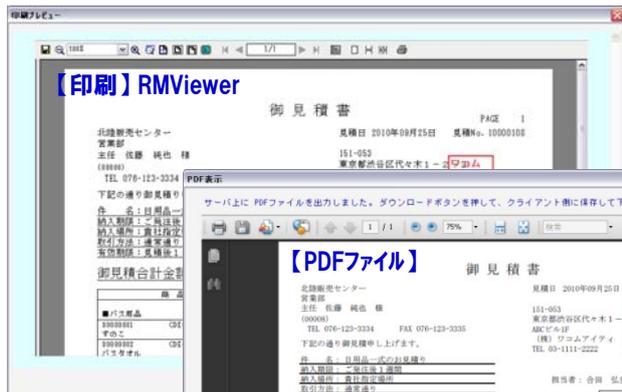


メニュー画面



見積伝票入力

【F8 伝票出力】ではRMViewerによる印刷方法と、PDFファイルによる印刷方法が可能です。



【得意先情報】



【請求履歴】

【売掛残高】

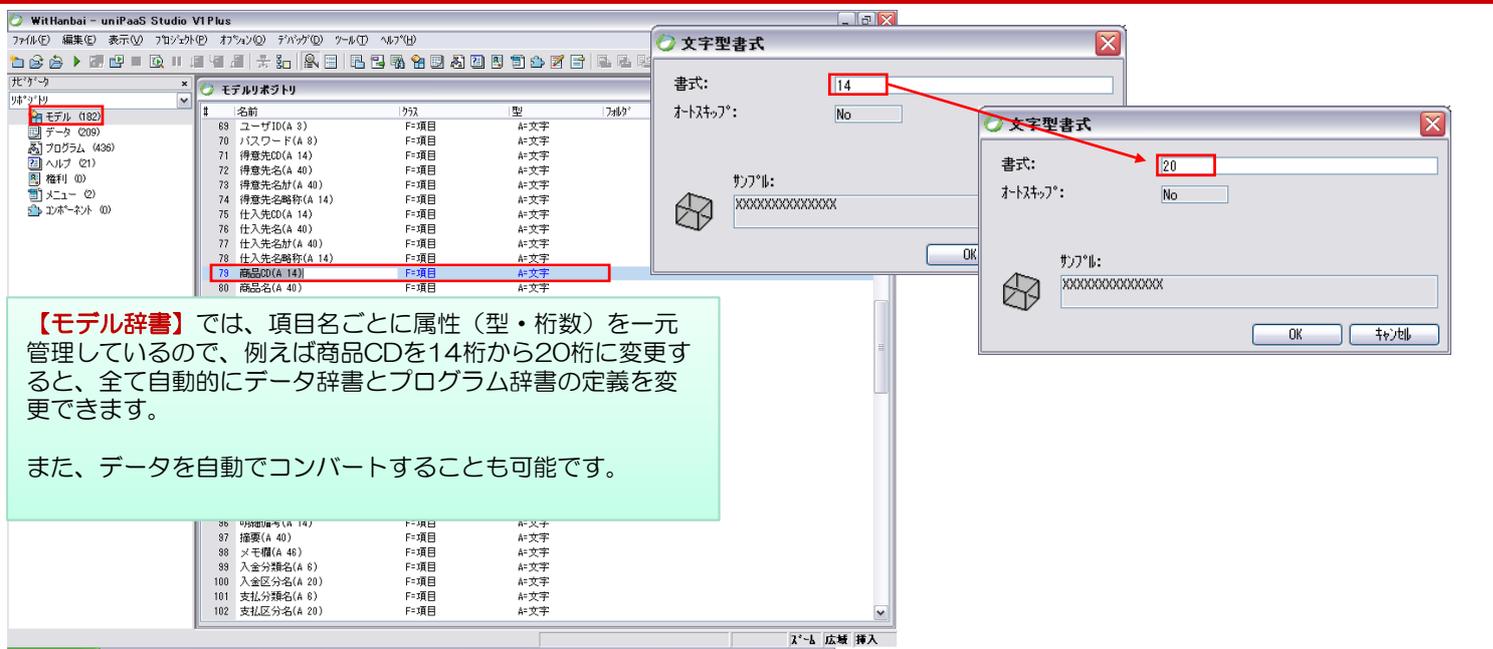
【得意先元帳】

【売上履歴】



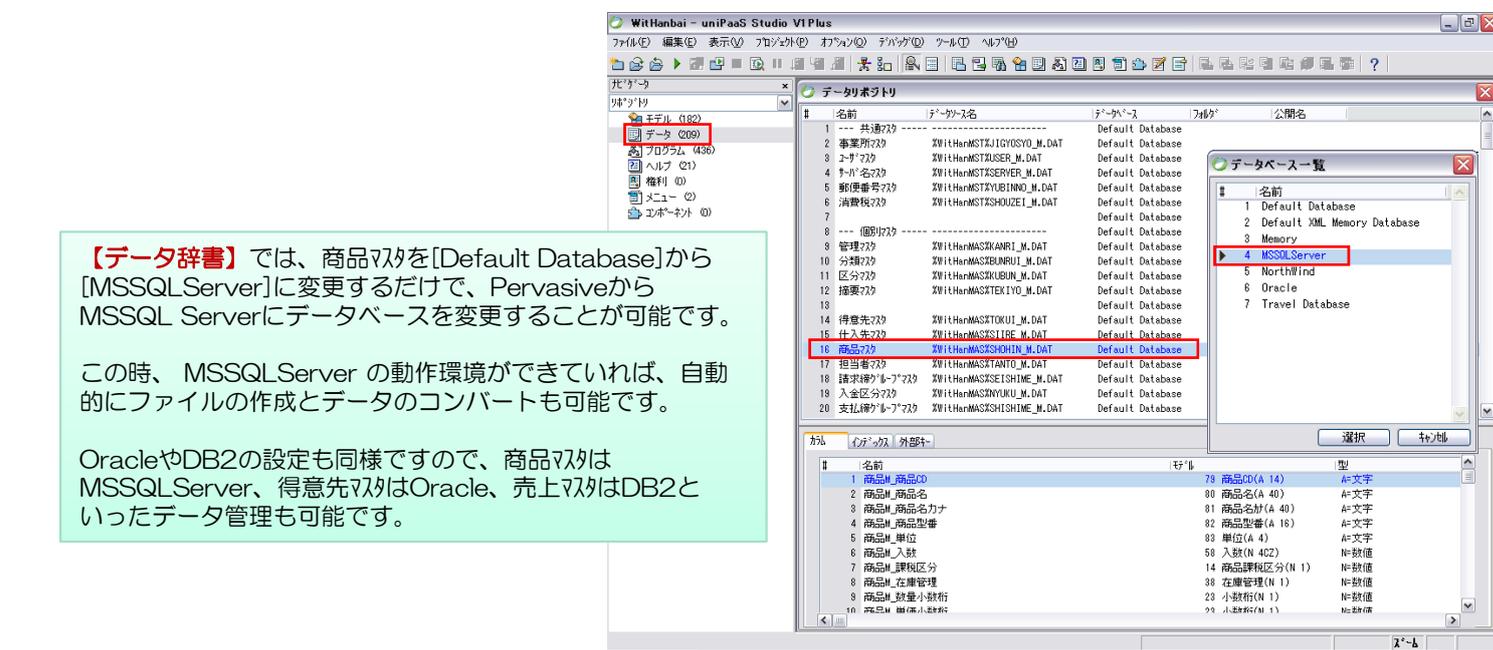
【F6 得意情報】では得意先情報、請求履歴、売掛残高、得意先元帳、売上履歴の画面を参照することが可能です。





【モデル辞書】では、項目名ごとに属性（型・桁数）を一元管理しているので、例えば商品CDを14桁から20桁に変更すると、全て自動的にデータ辞書とプログラム辞書の定義を変更できます。

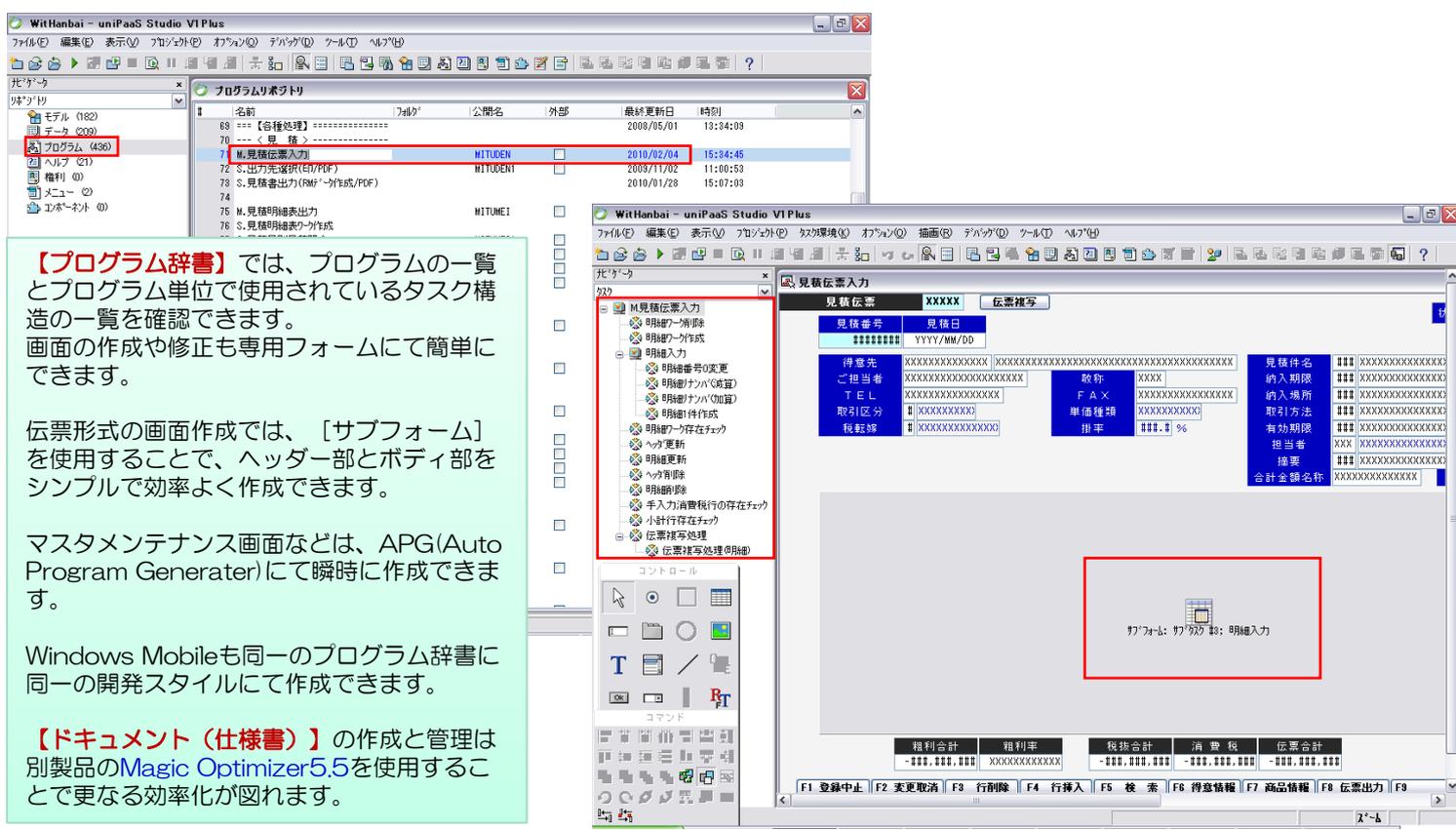
また、データを自動でコンバートすることも可能です。



【データ辞書】では、商品マスを[Default Database]から[MSSQLServer]に変更するだけで、PervasiveからMSSQL Serverにデータベースを変更することが可能です。

この時、MSSQLServer の動作環境ができていれば、自動的にファイルの作成とデータのコンバートも可能です。

OracleやDB2の設定も同様ですので、商品マスをMSSQLServer、得意先マスをOracle、売上マスをDB2といったデータ管理も可能です。



【プログラム辞書】では、プログラムの一覧とプログラム単位で使用されているタスク構造の一覧を確認できます。画面の作成や修正も専用フォームにて簡単にできます。

伝票形式の画面作成では、[サブフォーム]を使用することで、ヘッダー部とボディ部をシンプルで効率よく作成できます。

メンテナンス画面などは、APG(Auto Program Generater)にて瞬時に作成できます。

Windows Mobileも同一のプログラム辞書に同一の開発スタイルにて作成できます。

【ドキュメント(仕様書)】の作成と管理は別製品のMagic Optimizer5.5を使用することで更なる効率化が図れます。

# 機能一覧

■ログイン画面	・ユーザID、パスワード入力
■[売上/入金]入力	・見積伝票入力 ・受注伝票入力 ・売上传票入力 ・入金伝票入力
■[売上/入金]情報	・見積明細表出力 ・見積書一括出力 ・受注明細表出力 ・注文請書一括出力 ・売上明細表出力 ・納品書一括出力 ・売上日報出力 ・売上月報出力 ・売上推移表出力 ・売上順位表出力 ・売上分析表出力 ・入金明細表出力 ・入金日報出力 ・入金月報出力 ・消費税集計表出力 ・日次データ照会
■請求	・請求締切処理 ・請求書出力(一括) ・請求書出力(個別) ・請求一覧表出力(一括) ・請求一覧表出力(個別) ・売掛残高一覧表出力 ・回収予定一覧表出力 ・得意先元帳出力 ・請求取消処理
■[仕入/出金]入力	・発注伝票入力 ・仕入伝票入力 ・出金伝票入力
■[仕入/出金]情報	・発注明細表出力 ・注文書一括出力 ・仕入明細表出力 ・仕入日報出力 ・仕入月報出力 ・仕入推移表出力 ・仕入順位表出力 ・仕入分析表出力 ・出金明細表出力 ・出金日報出力 ・出金月報出力 ・消費税集計表出力 ・日次データ照会
■支払	・支払締切処理 ・支払明細書出力(一括) ・支払明細書出力(個別) ・支払一覧表出力(一括) ・支払一覧表出力(個別) ・買掛残高一覧表出力 ・支払予定一覧表出力 ・仕入先元帳出力 ・支払取消処理
■在庫	・出庫伝票入力 ・出庫明細表出力 ・在庫問合せ ・在庫一覧表出力 ・入出庫一覧表出力 ・在庫推移表出力 ・在庫順位表出力 ・滞留商品一覧表出力 ・棚卸調整 ・生産伝票入力 ・生産明細表出力 ・構成部品在庫照会 ・倉庫移動伝票入力 ・倉庫移動明細表出力
■ツール	・見積書メール送信 ・商品発送通知メール送信 ・動作テスト【印刷プレビュー ・PDF出力 ・メール送信 ・エクセル出力】 ・事業所の登録 ・ユーザの登録 ・ユーザ特性【パスワード変更 ・ユーザごとの設定】 ・データ管理【データバックアップ ・データリカバリ ・CSVファイル出力/入力 ・古いデータの削除】 ・伝票番号管理 ・管理者専用処理【アクセスユーザ削除 ・処理年月データ修正】 ・操作ログ履歴照会
■導入	・導入時売掛残高入力 ・導入時買掛残高入力 ・導入時在庫入力
■メンテナンス	・補助マスタ【管理 ・事業所 ・分類 ・摘要 ・入金区分 ・請求締グループ ・支払区分 ・支払締グループ ・郵便番号 ・区分 ・消費税】 ・基本マスタ【担当者 ・倉庫 ・得意先 ・仕入先 ・納入先 ・商品 ・セット商品 ・構成部品】 ・WIT顧客連携
■マスター一覧表印刷	・補助マスタ【分類 ・摘要 ・入金区分 ・請求締グループ ・支払区分 ・支払締グループ】 ・送り状印刷【福山通運 ・ヤマト運輸】 ・基本マスタ【担当者 ・倉庫 ・得意先 ・仕入先 ・納入先 ・商品 ・セット商品 ・構成部品】 ・宛名ラベル【得意先 ・仕入先】
■マスターデータ外部入出力	・出力【得意先 ・仕入先 ・商品】 ・入力【得意先 ・仕入先 ・商品】
■弥生読込み	・弥生台帳読込み【台帳12種類】 ・弥生データ読込み【データ14種類】
■サンプルプログラム	・Windows Mobile対応機種(SoftBank:X02T docomo:T-01A、T-01B au:IS02)
■PowerPivot分析表	・得意先売上実績表&グラフ ・商品売上数実績表&グラフ ・担当者売上実績表&グラフ
■WIT RIAシステム	・WIT RIA起動用メニュー画面【販売管理 ・顧客管理】 ※青色(v1.5追加) 赤色(v2.0追加)

## [V] 低価格

商品名	型番	定価(税別)	製品内容
■WIT販売RIA ソース公開版			●WIT販売RIA ソース公開版CD ・WIT販売RIA ソースファイル(XML)、オブジェクトファイル(ECF) ・ドキュメント(PDF): インストールガイド、操作ガイド、開発者ガイド PowerPivot設定ガイド ・WIT販売RIA ソース公開版 ライセンス
WIT販売RIA v2.0 ソース公開版	WIT-RIA19-S01	¥120,000	
WIT販売RIA v1.1→v2.0 アップグレード	WIT-RIA19-UP1	¥40,000	
WIT販売RIA v1.5→v2.0 アップグレード	WIT-RIA19-UP5	¥20,000	
■年間サポート (サポートは必須ではありません)			●電話、メール、FAXでの対応 ・操作方法や運用、プログラムに関する質問等 ※MagicやDBの技術的な質問は出来ません
年間サポート	WIT-RIA-SAP	¥50,000	
■WIT販売RIA 実行版 (WIT販売RIAを実行する場合に必須)			●WIT販売RIA 実行版CD ・WIT販売RIA オブジェクトファイル(ECF) ・ドキュメント(PDF): インストールガイド、操作ガイド、PowerPivot設定ガイド ・WIT販売RIA 実行版 ユーザライセンス ・Magic uniPaaS RichClient Server ユーザライセンス (初年度ソフトウェア・メンテナンス 定価の10%を含む) ・RMViewer RichClient ユーザライセンス ※System i との接続には uniPaaS IBM i Gateway ユーザライセンスが別途必要です。
WIT販売RIA 5 ユーザライセンス	WIT-RIA18-005	¥340,000	
WIT販売RIA 10 ユーザライセンス	WIT-RIA18-010	¥600,000	
WIT販売RIA 20 ユーザライセンス	WIT-RIA18-020	¥1,110,000	
WIT販売RIA 35 ユーザライセンス	WIT-RIA18-035	¥1,800,000	
WIT販売RIA 50 ユーザライセンス	WIT-RIA18-050	¥2,410,000	
WIT販売RIA 75 ユーザライセンス	WIT-RIA18-075	¥3,480,000	
WIT販売RIA 100 ユーザライセンス	WIT-RIA18-100	¥4,406,000	
WIT販売RIA 150 ユーザライセンス	WIT-RIA18-150	¥5,880,000	
※WIT顧客RIA ユーザライセンスにて実行している場合は購入の必要はありません			

## 動作環境

<b>■開発環境 (Windows XP以降)</b> ①Magic uniPaaS Studio V1Plus(V1.9g) (別途必要) ②ReportsMagic RMDesigner V1.4 (別途必要) ③.NET Framework CLR 2.0以上 ④クライアント環境で動作可能なDB	<b>■実行環境 (Windows Server 2003以降のIIS Webサーバが必要)</b> ①Magic uniPaaS RichClient Server V1Plus(V1.9g) (WIT販売RIA実行版に標準添付) ②RMViewer RichClient V1.4 (WIT販売RIA実行版に標準添付) ③.NET Framework CLR 2.0以上 ④サーバ環境で動作可能なDB (別途必要)
---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

※ 標準対応のDBはPervasive、Oracle、SQLServerです。(DB2/400用は弊社指定のパートナー様からの提供となります)  
 ※ PDF出力ソフトは含まれておりません。(弊社よりマイクロリンク社のSkyPDF for MAGICが提供可能です)  
 ※ ASP/SaaSでの使用はマジックソフトウェア・ジャパン社との個別契約が必要です。

## 開発元

株式会社ウィットソフトウェア  
 〒701-0135  
 岡山市北区東花尻314-7 タイソウビル203  
 TEL:086-250-5004 FAX:086-250-5008  
<http://www.witsoftware.co.jp/> email: info@witsoftware.co.jp

※本書に掲載の社名、製品名は各社の商品または登録商標です。  
 ※製品情報や価格については通知することなく変更することがあります。  
 ※本書の内容については何ら保証をしませんし、如何なる責任も負いません。

## 問合せ先